

<u>neu</u>kunden.at Erfolgreichster Vertriebsdienstleister im DACH-Raum

Wer ist hotelimpulse.at?

Das führende Fachportal für Hotel-Entscheider - Wir testen, bewerten und initiieren Innovationen







INTERESSE KONKRETISIEREN

MEDIEN

Booklet (hotelimpulse.at):

3.100 Stück, persönlich adressiert (p. Q.)

Fachportal (hotelimpulse.at)*:

10.200 Nutzer (p. M.) 315.000 Seitenabrufe (p. M.)

Newsletter (hotelimpulse.at):

8.900 Hotel-Entscheider 55% Öffnungsrate

Mit den hotelimpulse.at-Medien erreichen Sie über 85% der österreichischen Hotel-Entscheider.

TELESALES

Gespräche mit Hotel-Entscheidern:

ca. 250 Erklärungs- und Verkaufsgespräche pro Tag Schriftliche Dokumentation jedes Gesprächs

Gesprächsdauer:

Ø12 Minuten

Über 70% der Interessenten führen bereits kurzfristig zu einem Projekt/Auftrag.

Seit 2016 wurden über 3.700 Innovationsprojekte initiiert.







<u>neu</u>kunden.at Erfolgreichster Vertriebsdienstleister im DACH-Raum.

Unübertreffliche Ergebnisse durch die Ausrichtung aller Instrumente auf die Kaufentscheidung.

VORREREITLING



Vertriebsworkshop

Verstärken und Ergänzen entscheidungsrelevanter Faktoren

→ Profitieren aus über 25 Jahren Vertriebserfolg in der Zielgruppe



Expertenbeirat

Finetuning des Angebots durch Opinion Leader der Hotellerie

→ Rückenwind von Multiplikatoren und Meinungsbildnern sicherstellen

INTERESSE WECKEN



Booklet hotelimpulse.at

Information der Zielgruppe durch Booklet und ePaper

→ Relevanz in der Zielgruppe herstellen



Fachportal hotelimpulse.at

Redaktionelle Aufbereitung am zugriffsstärksten Fachportal

→ über 85% Reichweite in Zielgruppe



Newsletter Kampagne

Kaufsignale erkennen und strukturieren

→ über 8.900 Hotel-Entscheider erreichen und über 200 Leads erhalten

INTERESSE KONKRETISIEREN



Telesales

Qualifizierte Gespräche um das geweckte Interesse zu konkretisieren

→ kurzfristig über 50 konkrete Prospects erhalten

BEGLEITUNG



Vertriebsbegleitung

Bearbeitungsworkshop für kurzfristige Wirksamkeit

→ Erste und kontinuierliche Abschlüsse

Ergebnisse Vertriebsoffensive

Durchschnittliche Ergebnisse pro Kunde aus den letzten 105 Vertriebsoffensiven (aus 1.000 Hotels)



neukunden.at Einzelne Buchung der Vertriebsbausteine möglich.

Transparenz und Messbarkeit zu jedem Zeitpunkt der Vertriebsoffensive

€ 1. Vertriebsworkshop*

Gemeinsamer Vertriebsworkshop in Ihrem Unternehmen, um Erfolgsfaktoren zuzuspitzen und zu ergänzen. Nutzung von 3.100 Datensätzen. Einzelpreis: ab 3.900 EUR

2. Expertenbeirat

Plausibilisierung und Feintuning der Relevanz und des Bedarfs Ihrer Produkte mit renommierten Hoteliers und Hotelberatern aus Österreich. Einzelpreis: ab 1.900 EUR

3. Booklet hotelimpulse.at

Vorstellung Ihrer Produkte im hotelimpulse.at-Booklet mit einer Auflage (Print/ePaper) von 12.500 Stück. Einzelpreis: ab 5.400 EUR

4. Fachportal hotelimpulse.at*

Garantierte Onlinepräsenz Ihrer Produkte auf der Startseite www.hotelimpulse.at. Über 10.200 Hotelentscheider monatlich, 5:35 Minuten Nutzungsdauer. <u>Einzelpreis:</u> ab 4.900 EUR pro Monat

≥ 5. Newsletter Kampagnen

Aussendung an 8.900 Hotelentscheider, Auswertung und Analyse der Mehrfachöffner hinsichtlich Kaufsignale. Über 55% Öffnungsrate! Einzelpreis: ab 3.500 EUR

€ 6. Telesales

Vorstellung Ihrer Produkte bei über 300 Hotelentscheider plus nochmalige Kontaktaufnahme zur Konkretisierung der Kaufabsicht bei Mehrfachöffnern (max. 2.500 Gespräche). Einzelpreis: ab 9.500 EUR

€ 7. Vertriebsbegleitung

Gemeinsamer Bearbeitungsworkshop sowie operative regelmäßige Verkaufsbegleitung, um bereits kurzfristig Abschlüsse zu generieren. Einzelpreis: ab 2.900 EUR

擎 8. Innovationspartner-Paket (Vertriebskommunikation)

12 Monate redaktionelle Unternehmens- oder Produktvorstellung + Aufnahme in Innovationspartner-Verzeichnis + reaktives Telesales (22.000 Gespräche p.a.). Einzelpreis: 3.600 EUR

^{*}Bei Bedarf Erstellung eines Word-Rap-Videos für den Einsatz im Expertenbeirat, im Fachportal und im Telesales.

neukunden.at Offensiven, die sich Ihren Verkaufszyklen anpassen.

Sichern Sie sich

die richtigen Kunden zum richtigen Zeitpunkt!

Basis 300

<u>Umfang</u>:

Vertriebsworkshop, Expertenbeirat, Newsletter-Kampagne, Online Paket mit mindestens 100.000 Sichtkontakten und 2.500 Telesales-Gespräche für 300 Hotels

Preis Komplettpaket ab 22.900 EUR

Dauer: ca. 2 Monate

Impact 1.000

Umfang:

Zusätzlich zu Basis 300:

Online Paket mit mindestens 350.000 Sichtkontakten und 8.000 Telesales-Gespräche für 1.000 Hotels

Vertriebsbegleitung

Preis Komplettpaket ab 43.500 EUR

Dauer: ca. 5 Monate

neukunden.at WIR L(I)EBEN VERTRIEB.

Auszug unserer Referenzen

Internationale Marken





















Nationale Unternehmen















ONCR ORDERMAN

umdasch

Regionale Spezialisten und Dienstleister





















Zertifizierungen und Auszeichnungen











